

VERTRIEBSINNENDIENST(W/M/D)

KOMM IN UNSER TEAM

advanced
clean production
acp-systems.com

acp

Sie begeistern sich für Technologie und fühlen sich in einem dynamischen Vertriebsumfeld wohl?

Erfahren Sie mehr über eine spannende Möglichkeit, bei einem führenden Unternehmen in einer innovativen Branche zu arbeiten.



WIR STELLEN EIN!

- Vertriebsinnendienst (w/m/d)
- Ab September 2026
- Ort: Ditzingen/Stuttgart in Deutschland

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre Ansprechpartnerin:

Melek Tepegöz
info@acp-systems.com

Vertriebsinnendienst (w/m/d)

Bewerben Sie sich jetzt auf unsere Vollzeitstelle als Mitarbeiter/in (m/w/d) im Vertriebsinnendienst an unserem Standort in Ditzingen bei Stuttgart. Wir laden Sie ein, Teil unseres engagierten Teams zu werden und gemeinsam mit uns den internationalen Vertrieb weiter auszubauen. Bringen Sie Ihre Leidenschaft und Ihr Know-how bei uns ein und gestalten Sie die Zukunft der acp systems AG aktiv mit. Für unsere Business Unit Reinigungstechnik suchen wir vertriebliche Unterstützung, um unsere innovative CO₂ Schneestrahlschneetechnologie international erfolgreich zu positionieren.

Typische Aufgaben:

- Bearbeitung von Neuanfragen sowie Zuweisung an die zuständigen Außendienstmitarbeiter.
- Betreuung der Bestandskunden, Durchführung von Kalkulationen und Erstellung von Angeboten.
- Teilnahme an Kundengesprächen und Mitwirkung bei Vertragsverhandlungen.
- Pflege und Verwaltung von Kundendaten, Verkaufsprodukten und Projekten in den internen Systemen.
- Fungieren als Ansprechpartner/in für interne Abteilungen wie Lager, Export & Logistik, Finanzbuchhaltung und Projektleitung.
- Erstellung von verkaufsunterstützenden Unterlagen für die weltweiten Vertriebspartner.
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsdaten zur strategischen Planung.
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und dem gesamten Vertriebsteam.
- Gestaltung von Kundenveranstaltungen und Workshops sowie Organisation und Teilnahme an Messen.

Persönliche Fähigkeiten:

- Kaufmännisches Verständnis mit einem sicheren Gespür für Zahlen, Konditionen und das wirtschaftliche Umfeld
- Organisations- und Planungsfähigkeiten, um Vertriebsaktivitäten effizient zu gestalten und umzusetzen
- Fähigkeit eigenständig Inhalte zu erarbeiten und effektiv im Team zusammenzuarbeiten
- Hohe Belastbarkeit bei gleichzeitiger Berücksichtigung mehrerer Prioritäten und Fristen
- Ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein und hohe Flexibilität

Ausbildung und Qualifikationen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im B2B-Bereich
- Erfahrung mit ERP- und CRM-Systemen
- Beherrschung der Microsoft Office Suite, einschließlich Word, Excel und PowerPoint.
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Bewerben Sie sich jetzt!

Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen. Ansprechpartnerin: Melek Tepegöz, info@acp-systems.com

acp systems AG | Berblingerstraße 8 | 71254 Ditzingen | info@acp-systems.com
www.acp-systems.com